

アプライドグループ 説明会資料

平成20年6月27日
アプライドグループ



第 1 章

アプライドグループ

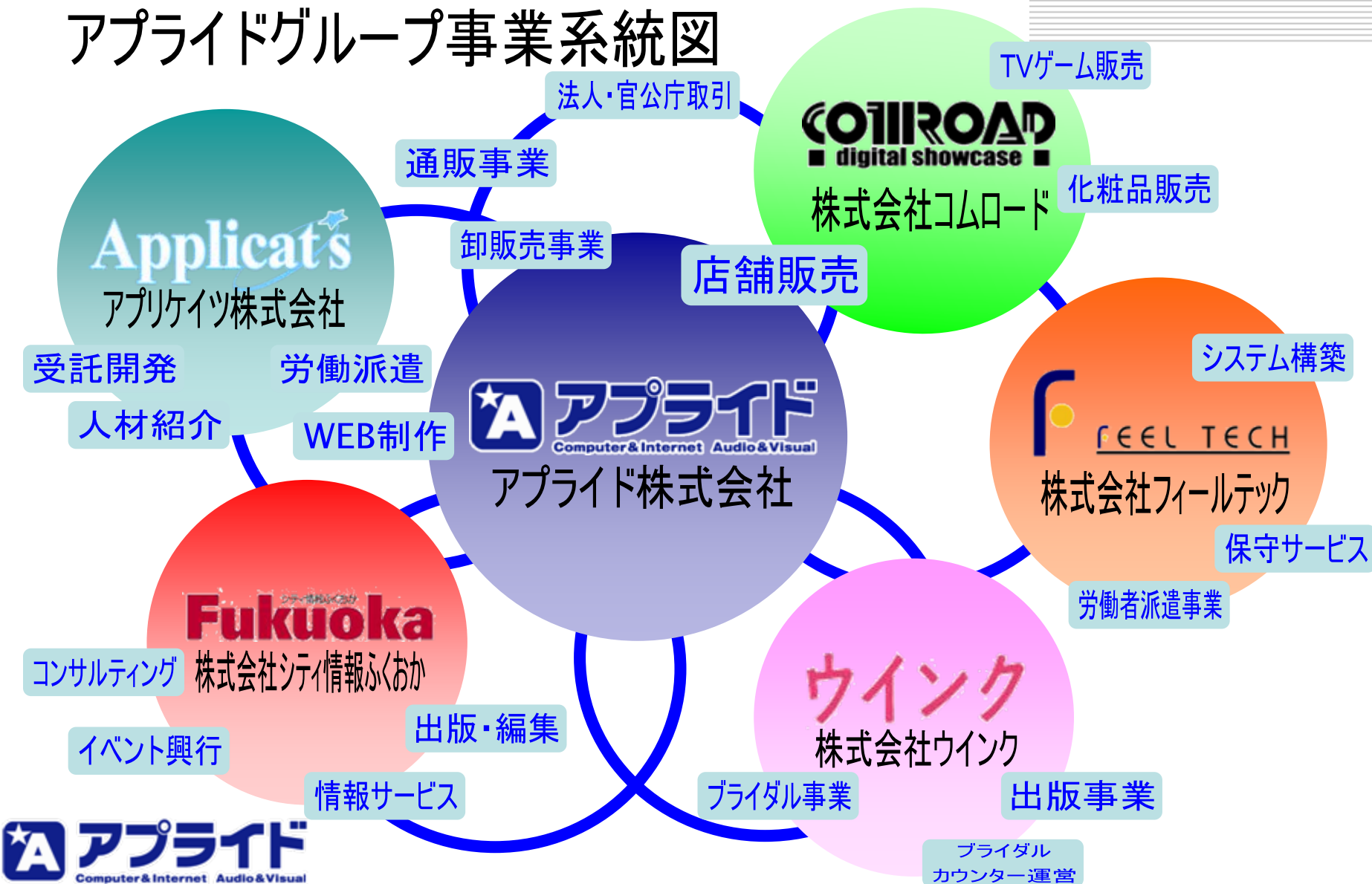
会社概要

1.1 グループ情報

社 名	創 立	年 商 (H20年3月期)	従業員数	事業内容
アプライド株式会社	1977年6月	245億4,779万円	302名	・パソコンおよび周辺機器、デジタル関連商品の販売 ・プライベートブランドのパソコン・デジタル商品の企画・開発・製造・販売・卸売 ・国内メーカー及び海外メーカーからの商品仕入調達・販売企画・宣伝 ・パソコンをはじめ商品のテクニカルサポート ・ITータルソリューション事業 ・パソコンリユース事業開発・製造 ・メディアを利用した新しい映像プロモーションの提案販売
アプライケイツ株式会社	2006年10月	2億5,244万円	14名	・ソフトウェアの受託開発 ・一般および特定労働派遣、人材紹介 ・自社アプリケーション開発 ・WEB制作
株式会社シティ情報ふくおか	1976年9月	1億6,831万円	11名	・雑誌、書籍などの編集制作及び販売 ・オリジナルイベントの企画及び実行 ・オリジナル商品の制作および販売 ・コンテンツ情報サービス業務 ・企業に対する社員教育、研修業務 ・企業の経営・人事・店舗運営に関するコンサルティング業務
株式会社コムロード	1990年4月	43億5,394万円 (平成19年10月～)	111名	・パソコンハード・ソフト・周辺機器・サプライ用品の販売 ・化粧品・化粧雑貨・生活雑貨の販売 ・テレビゲームハード・ソフトなどの販売
株式会社フィールテック	2007年10月	9,954万円 (平成19年10月～)	34名	・ネットワークシステムの構築・保守 ・コンピュータ及びその周辺機器、情報関連機器の販売、サービス ・労働者派遣事業
株式会社ウインク	1997年12月	1,882万円 (平成19年12月～)	7名	・ブライダルに関する出版事業、結婚式場の紹介・斡旋 ・ブライダル情報誌「ウインク」の出版 ・ブライダル情報サイト「ウインクnet」の運営 ・結婚を総合プロデュースするカウンター運営

1.2 アプライドグループ事業系統図

アプライドグループ事業系統図



第 2 章

アプライドグループ 成長戦略

2.1 アプライドグループ中長期戦略

アプライドグループ中長期戦略

脱コンピュータ



情報サービス事業

ア プ ラ イ ド (株) (株) コ ム ロ ー ド 今 期 の 取 組 み

2.2 平成21年3月期 強化ポイント

地域拡大

Sales
販売

3S

Solution
提案・問題解決

Service
技術・サービス

顧客層拡大

2.3 平成21年3月期強化ポイント(Sales)

Sales

Service

店舗網の拡大



アプライド
Computer & Internet Audio & Visual

直営22店舗



COTIROAD
digital showcase

直営4店舗



シータショップ
TV GAME

直営13店舗



how's
COSME BOUTIQUE

直営11店舗



SI営業所網の拡大

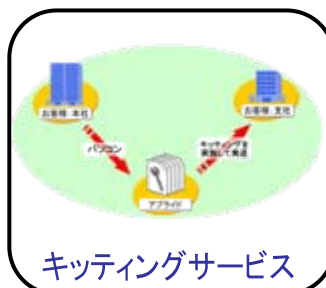
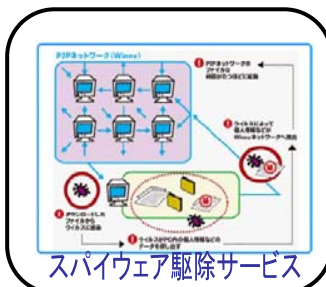


アプライド
Computer & Internet Audio & Visual

2.4 平成21年3月期強化ポイント(Solution・Service)

Solution Service

ワンストップソリューションの実現



2.5 顧客層拡大策 ①シータインショップ

①シータインショップ

TVゲーム・ソフトの取扱拡大(新品・中古)

コムロード(シータショップ)のノウハウ活用

アプライドインショップ展開



若年層に向けた顧客拡大策

2.6 顧客層拡大策② 店舗展開(アプライド(株))

②店舗展開(アプライド(株))

商圈30万人以上都市・敷地面積:約600坪・駐車台数:50台以上
建物:ピロティ形式／国道沿いロードサイド

九州ブロック(10店舗)

博多店・西福岡店・南福岡店・小倉店・黒崎店・久留米店・熊本店
大分店・鹿児島店・宮崎店

中四国ブロック(7店舗)

岡山店・倉敷店・広島西店・福山店・高知店・高松店・松山店

関西ブロック(5店舗)

高槻店・姫路店・和歌山店・金沢店・コンプロ京都店



平成21年3月期以降
新規オープン年間2～3店舗

関西・東海地区への出店を計画

2.7 顧客層拡大策 ③法人部門

③法人部門

営業所の拡大

平成21年3月期 15拠点 50名体制

アプライド(株) SI営業所

【福岡県】 福岡本部・北九州営業所 【熊本県】 南九州営業所
【大分県】 大分営業所 【宮崎県】 宮崎営業所
【広島県】 広島営業所 【岡山県】 岡山営業所
【愛媛県】 松山営業所 【高知県】 高知営業所
【兵庫県】 姫路営業所 【大阪府】 大阪北営業所
【石川県】 北陸営業所 【愛知県】 名古屋営業所(株)コムロード
【東京都】 東京本部



営業店舗併設営業所
の強化・拡大

2.7 顧客層拡大策 ③法人部門

③法人部門

法人向けソリューションサービスの充実



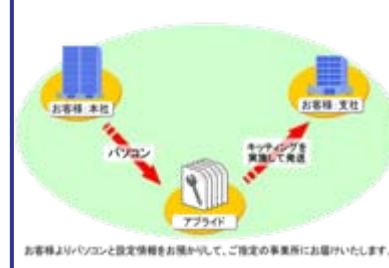
データ消去システム



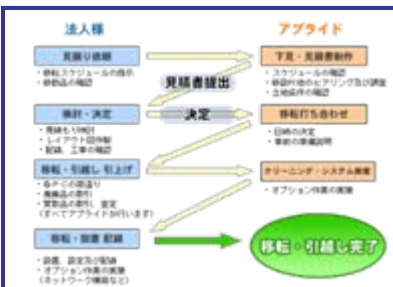
シンクライアントシステム



OEM生産



キittingサービス



導入・支援・設置サービス



学習支援サービス



プライベート製品



レンタル・サービス

企業・法人に向けた顧客拡大策

(株) フィールテック 今期の取組み

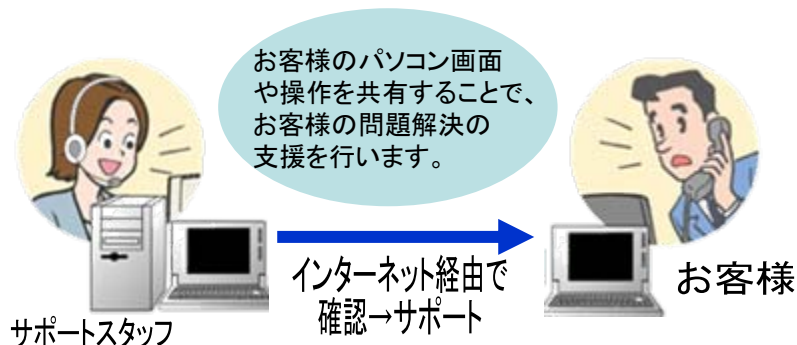
2.8 (株)フィールテック ①テクニカルサービス

①テクニカルサービスの充実



店頭技術サービス(ATCカウンタの充実)

リモート・サポートサービス



出張サポートサービス



2.9 (株)フィールテック ②パソコン活用無料相談会

②パソコン活用無料相談会

初心者・シニア層に向けた顧客拡大策



快適☆パソコン活用無料相談会

特別企画!!

6月22日(日)PM1:00

どなたでも
ご参加いた
できます!!

**パソコン
組立実演会**

女性スタッフが組み立てます!!

お客様の目の前で組み立てます!!

パソコン組立の手順から、組立て上の
ポイントまで「百問は一見にしかず!!」
お客様の前で分かりやすくパソコン組立
を実演いたします!!



パソコンミニ講座

6月21日(土) 店内特設ブース開設

デジカメ写真編集講座
デジカメの写真をパソコンで編集・加工・プリント
するだけでなく、写真の加工・編集方法も
お伝えいたします。デジカメの活用方法も
お伝えいたします。

ブログ講座
ブログをはじめるための
準備・設定・投稿方法など、
初心者の方でも分かりやすく
お伝えいたします。

TV電話講座
家族や友人とTV電話がしたい
方でも簡単に始められるTV電話
の活用方法などをお伝えいたします。

事前申込み制 受付期間 5月29日(水)～6月21日(土)
参加料無料、事前申込み制となっています。上記期間内に店頭にて
お申込み下さい。※当日にてご購入いただいたお客様が対象です。

パソコン組立教室

6月22日(日) PM2:00～

当社オリジナルPCの企画・製作を
行っている技術専門スタッフが、
実際にパソコンを組立ながら詳
しくご説明、お客様がご購入願
いいただいたパーツをお持ちいた
いで、一緒に組立られることも可
能です!!この機会をご利用頂き、
ぜひあなたも「組立マスター」に!!

他店では買えない最新パーツ情報や
組み立ての難易度が聞けるかも!!

事前申込み制 受付期間 5月29日(水)～6月22日(日)
参加料無料、事前申込み制となっています。
上記期間内に店頭にてお申込み下さい。
※当日にてご購入いただいたお客様が対象です。

2.10 (株)フィールテック ③技術サポート本の出版

③技術サポート本の出版

初心者・シニア層に向けた顧客拡大策

技術サポート本の出版



電子メール、デジカメ、ブログ、ネットオークション、スカイプの基本的な使い方を簡単にまとめた書籍



「入門」、「応用」、「インターネット・メール」、「ワード・エクセル」、「デジカメ」、「CD・DVD」、パソコンのトラブル・疑問を解決。

サポート三大特典付

「無料 質問FAXシート」

「リモート・サポートサービス」1ヶ月間無料CD-ROM

「合計3,000円分の割引クーポン」



2.11 (株)フィールテック ④法人サポート

④法人サポート



導入・設置支援

- ・キッティングサービス
- ・出張設置サービス
- ・OA機器引越しサービス



運用支援

- ・Small Office安心サポート
- ・データ移行サービス
- ・サーバ電話サポート
- ・データ入力代行サービス
- ・コールセンター代行サービス



障害・復旧支援

- ・出張テクニカルサポートサービス
- ・データリカバリサービス



廃棄・リサイクル

- ・不要機器引取りサービス
- ・データ消去サービス



学習支援

- ・ハンズオンセミナー



OEM生産

- ・デスクトップパソコンのOEM生産



アプリケーション(株)・(株)ウインク (株)シティ情報ふくおか 今期の取組み

2.12 紙媒体・電子媒体の融合

情報提供の手段

本の出版・編集



MOOK本



会社案内・パンフレット

Web製作



デジタル媒体



2.13 コンテンツ活用例

出版本の拡大

MOOK本の拡大

フリーペーパーの発刊

パソコン関連本の充実

今期計画

MOOK本 15冊
パソコン関連 8冊
有料誌 1冊/月
フリーペーパー1冊/月

情報コンテンツの拡大

衣

食

住

就職

旅行

結婚

季節

シネマ

キレイ

子育て

エンタメ

イベント

ニュー
オープン

贅沢

大人

前期 MOOK3冊・月刊誌1冊



2.14 企画・制作

企画・制作案件の拡大

会報誌・パンフレット制作



博多座パンフレット



博多座会報誌

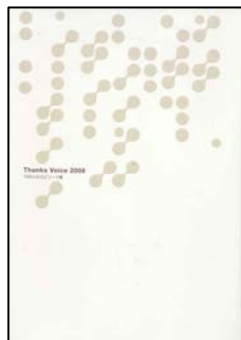


福岡空港ビルディング
パンフレット



卓上カレンダー

会社案内・社内報制作



各種カタログ制作



ソリューション
カタログ



サービス＆サポート
カタログ



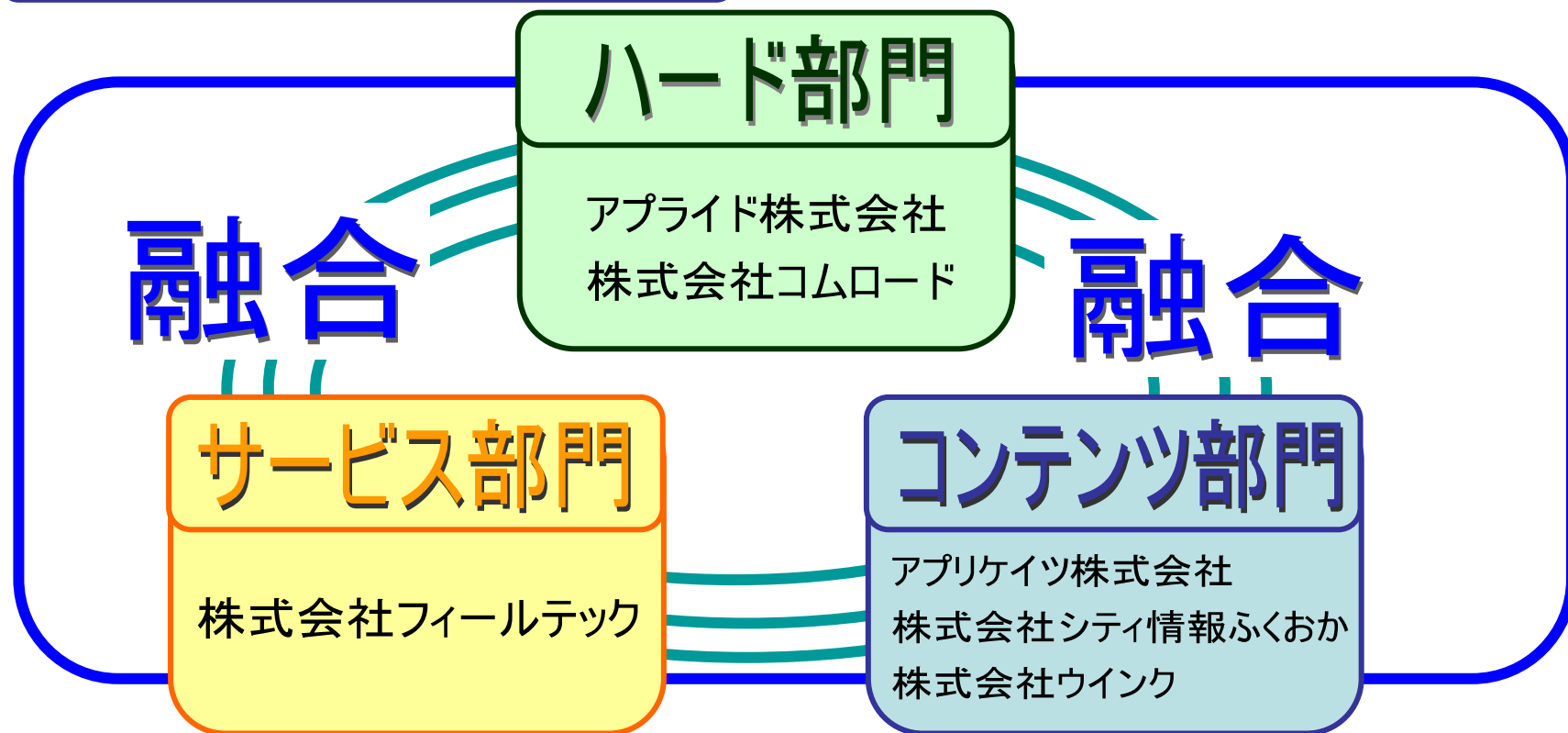
パソコン関連総合
カタログ

第 3 章

グループ戦略

3.1 脱コンピュータとは

脱コンピュータとは



アプライドグループ
『情報サービス事業』

3.2 イメージ図

キオスク端末新規媒体イメージ図



3.3 ビジネスモデル

集客策



飲食店



ヘアサロン

クーポン・応募券

フリーペーパー

リピーター策



ビジネスホテル



スーパー銭湯

懸賞当選、特典

web・携帯



第 4 章

平成21年3月期

アプライドグループ

業績予想

4.1 平成21年3月期 業績予想

平成21年3月期(グループ連結)

	今期予測	前期比
売上高	34,320百万円	118.2%
経常利益	524百万円	102.7%
当期純利益	246百万円	152.1%

本資料に関して

- 本資料につきましては、平成20年3月期の業績及び今後の経営戦略に関する情報提供のみを目的としたものであり、当社が発行する有価証券の購入や売却を勧誘するものではありません。
- 本資料の中で記述しております将来の動向や業績等に関する見通しは、目標や予測に基づいており、確約や保障を与えるものではありません。実際の業績は、予測しえない経済状況の変化など、様々な要因により、見通しとは大きく異なる結果となる可能性がございます。将来の業績に影響を与え得る重要な要因には、当社を取り巻く経済情勢、社会的動向、当社の商品・サービス等に対する需要動向による相対的競争力などがあります。
- 本資料の中で記述しております事項は、資料作成時点における当社の見解であり、今後予告なく変更される場合がございます。
- 本資料利用の結果、生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。

IRに関するお問い合わせ先
アプライド株式会社
経営推進部

〒812-0007 福岡市博多区東比恵3-3-1
電話092-481-7801 FAX092-481-9965